



by.o group

Empower your business relationships

Présentation de By.O Group





Développer des écosystèmes B2B performants & durables

**By.O, société de conseil internationale, vous aide à développer des relations performantes et durables
avec vos partenaires, vos fournisseurs et vos clients.**

**Nous vous accompagnons dans la définition de vos stratégies, la structuration de projets de
transformation, la conduite de missions opérationnelles complexes et le développement des
compétences de vos équipes.**



CONSEIL

Atteindre les objectifs de croissance, de performance et d'efficacité dans la durée



FORMATION

Faire progresser les équipes et les pratiques



FILIERES AGRI

Permettre un développement sécurisé et durable de l'industrie du vivant



OPERATIONS

Sécuriser les activités pour atteindre les résultats





ACTIVITÉ CONSEIL

- **Stratégies** : Définition et mise en œuvre de plans stratégiques d'organisations ou de métiers (*Stratégies achats, partenariats, make or buy*)
- **Organisations** : Structuration d'organisations (Modèle Opérationnel Cible), analyses d'impacts, benchmarks, plans de déploiement associés et conduite du changement
- **Outils** : Elaboration et mise en œuvre de schémas directeurs IS/IT
- **Performance** : Définition et mise en œuvre des processus et outils de pilotage de la performance



ACTIVITÉ FORMATION

- **Académies** : Structuration et animation de plans de développement des compétences achats (programmes pouvant être certifiants et / ou diplômants)
- **Expertises** : Développement et animation de programmes experts (techniques avancées ou applications métiers)
- **Coaching** : Accompagnement de dirigeants dans leur prise de fonction
- **Formations action** : Mise en place de programmes de formation suivis d'un accompagnement dans la mise en œuvre



ACTIVITÉ OPERATIONS

- **Management de transition** : Management de structures / d'équipes de manière à assurer la continuité des activités et / ou atteindre une nouvelle ambition
- **Achats** : Conduite de projets achats complexes ou mise en place de structures spécifiques
- **PMO** : Coordination et pilotage de projets structurants (plans de transformation, plans de performance, projets complexes)
- **EMO** : Coordination et pilotage d'écosystèmes étendus dans le cadre de grands projets



ACTIVITÉ FILIERES AGRI

- **Création et développement** : Définition des filières pertinentes à créer ou à développer pour répondre aux enjeux moyens ou longs termes (enjeux produits ou enjeux territoires)
- **Amélioration et sécurisation** : Identification des éléments clés permettant de fiabiliser ou sécuriser une filière sur le long terme
- **Pilotage** : Organisation de la filière, animation des différents acteurs et pilotage des instances



Nos clients

BY.O accompagne les grands groupes, les PME et les organisations publiques, au niveau national ou international.

<p>Public</p>	<p>Agro</p> <p>Énergie</p> <p>Télécom</p>	<p>Aéro / Auto</p> <p>Industrie / Transformation</p> <p>Services</p>	<p>FMCG</p> <p>Distribution</p> <p>Transport</p>	<p>Tourisme</p> <p>Médical / Pharma</p> <p>SANOFI</p>	<p>Banque / Assurance & Finance</p> <p>Luxe</p>
----------------------	--	---	---	--	---



Notre présence géographique

By.O intervient dans les capitales économiques mondiales et dans 5 principales langues.

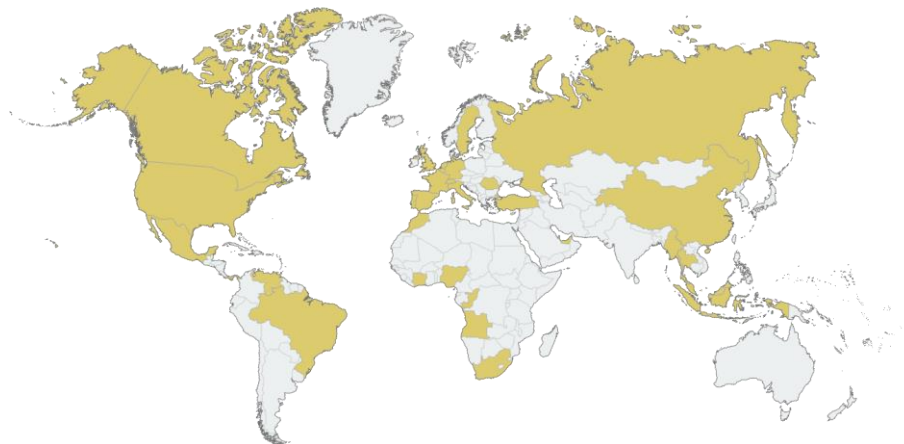
Français, anglais, espagnol, italien et chinois.

Amériques

Caracas	Panama City
Detroit	Philadelphie
Los Angeles	Puebla
Mexico	Rio de Janeiro
Michigan	São Paulo
New York	Toronto

Europe

Amsterdam	Londres
Bordeaux	Lyon
Bruxelles	Madrid
Bucarest	Milan
Düsseldorf	Moscou
Genève	Paris
Istanbul	Porto
Lille	Stockholm
Lisbonne	Zurich



Asie

Abu Dhabi	Pékin
Bangkok	Rangoun
Dubaï	Shanghai
Hangzhou	Shenzhen
Hong Kong	Singapour
Jakarta	

Afrique

Abidjan
Alger
Casablanca
Johannesburg
Le Caire
Luanda
Pointe Noire
Port Harcourt
Rabat



by.o group

Empower your business relationships

FOCUS OFFRE FORMATION

24/11/2022

... au service de vos enjeux





L'Offre Formation By.O



Des parcours adaptés aux besoins de chaque client

Avec la construction de **parcours intra-entreprises sur mesure** et spécifiques tout en garantissant des frais de design réduits



Des contenus actualisés et innovants

Sur les nouvelles problématiques et enjeux de demain (Stratégie avancée, Carbone neutre, impact RSE, Filière)



La bonne adaptation du in-class distanciel / présentiel

en tenant compte des besoins et contraintes de chaque client tout en s'assurant de la cohérence entre synchrone et asynchrone



Learning impact

En s'assurant de l'acquisition des compétences au travers de projets de fin de formation, learning back, coaching, programme diplômant ou de certification

Le
développement
des
compétences
pour
accompagner
votre plan de
transformation



Notre expertise dans la Formation

Depuis 2001 , auprès de plus de 20 000 personnes formées

-  ▶ **Construction de parcours pédagogiques** (ou académie) **adaptés** aux enjeux et organisations des clients 
-  ▶ **Modules innovants** en complément de contenus sur étagère 
-  ▶ Des programmes intra-entreprises en format **présentiel, distanciel ou blended**, selon les besoins des clients 
-  ▶ Des Académies **Globales** (Monde) et **Régionales** 
- ▶ Déploiement en **plusieurs langues** (Français, Anglais, Mandarin, Espagnol, Portugais, Italien, ...)
- ▶ Dispositifs d'évaluation de compétences pré et post formation.
- ▶ Parcours **diplômants et certifiants CIPS et Kedge**
- ▶ Cabinet certifié Qualiopi depuis 2020

De nombreuses Académies construites pour des clients privés et publics





Les nouveaux domaines d'expertise

Des contenus innovants et en lien avec les enjeux d'aujourd'hui

L'évolution des marchés, du contexte réglementaire, des enjeux RSE, les nouvelles attentes des consommateurs et les crises à répétition, ont changé et continueront à **changer durablement les pratiques des entreprises.**

Le rôle de la formation, est **d'accompagner les équipes** dans la compréhension de ces problématiques nouvelles et de **leur donner des outils** afin de les accompagner dans leur mise en œuvre.



Environnement

- ✓ Achat durable
- ✓ Stratégies à carbone neutre
- ✓ Accompagner la transformation sur l'urgence environnementale
- ✓ Economie de la circularité et fonctionnalité



Ecosystèmes

- ✓ Construire et animer des partenariats et coopérations avec son écosystème
- ✓ Structurer son écosystème et développer ses filières (dont agricoles)
- ✓ Développer de nouveaux modèles économiques et le risk sharing



Performance

- ✓ Appliquer les leviers avancés pour créer de la valeur autrement
- ✓ Processus et systèmes de calcul de la performance
- ✓ Management de la performance fournisseurs



Chaînes de valeur

- ✓ Repenser le géo-sourcing
- ✓ Sécuriser sa chaîne d'approvisionnement



Coopération

- ✓ Coopération et co-développement de produits et services
- ✓ Innovation collaborative

By.O, société de conseil internationale, a développé des programmes de formation adaptés à ces nouveaux enjeux pour offrir cet avantage compétitif à ses clients.



Exemples de Modules « sur étagère »

Stratégie achats et leviers achats

- **Myse – nouvelles stratégies Achats***
- Category management
- **Déploiement de leviers achats avancés***
- Stratégies Make or Buy
- **Géo-sourcing et localisation ***

Maîtrise des risques

- Aspects contractuels et légaux
- Risques financiers
- Devoir de vigilance
- **Risk sharing***
- **Nouveaux modèles économiques***

Management des écosystèmes

- **Structuration et Développement des filières***
- **Résilience et agilité des chaînes de valeur***
- **Economie circulaire aux Achats***
- **Stratégie 0 carbone***
- Management de la performance fournisseurs
- Co-opération et co-développement de produits et services
- Innovation collaborative
- Construire et animer des partenariats et coopérations avec son écosystème

Autres Thèmes

- Leadership achats
- Business Partner
- Gestion de projets
- Savoir vendre un projet achat

Négociation et coûts

- De la préparation d'une négociation à la conclusion
- Négociation internationale / contexte multiculturel
- Décomposition de coûts
- Coûts complets
- **Life cycle costing (externalités positives et négatives)***

Processus et SI achats

- Compréhension des processus clés
- Expression et analyse fonctionnelle du besoin
- Processus et systèmes de consultation
- Processus et systèmes de calcul de la performance
- **Performance financière et extra-financière***
- Utilisation d'un SI Achats

* **Nouvelles compétences - nouveaux enjeux**

Notre écosystème partenaire

L'écosystème By.O au service d'une offre complète



L'offre de By.O, en partenariat avec des acteurs clés, c'est...





by.o group

Empower your business relationships

16 rue Washington
75008 Paris, FRANCE

Tel : + 33 (0)1 49 24 99 67

Fax : + 33 (0)1 40 07 11 05

contact@byo-group.com

www.byo-group.com